

KI-MACHBARKEITS-AUDIT

In drei Tagen weißt du, **ob dein KI-Vorhaben funktioniert**, wie es gebaut werden muss und was der Betrieb kostet — bevor du ein fünfstelliges Angebot unterschreibst.

DAUER	PREIS	ERGEBNIS	START
3 Tage am Stück oder verteilt	1.500 € Festpreis, kein Stundensatz	Ein Dokument Markdown und PDF	kurzfristig remote, Köln auf Wunsch

DIE FRAGEN, DIE IN KEINEM ANGEBOT STEHEN

- | | |
|---|--|
| 01 Welche Daten braucht das System, wo liegen sie, und wer darf sie sehen? | 02 Was passiert, wenn das Modell falsch liegt oder gar nicht antwortet? |
| 03 Was kostet ein Monat Betrieb bei echter Nutzung, nicht bei drei Testfragen? | 04 Wo läuft es, wem gehört es, und wer kann es weiterbauen außer dem Erbauer? |

DER ABLAUF

TAG 1

BESTANDSAUFNAHME

Ziel, Systeme, Schnittstellen, Datenquellen. Daraus entsteht die Wissenslandkarte. Am Abend steht fest, welches Problem gelöst wird und welches nicht.

TAG 2

ARCHITEKTUR & DATEN

Komponenten, Datenweg, Zugriffsrechte, relationales Datenmodell, bei Wissensassistenten die Vektortabellen. Ein Entwurf, nach dem gebaut werden kann.

TAG 3

KOSTEN & FAHRPLAN

API-Kosten bei erwarteter Nutzung, Model-Routing, Rahmen für die Umsetzung, Fahrplan in Phasen. Übergabe des Berichts mit Besprechung.

WAS DU BEKOMMST

- | | | |
|------------------------------------|--------------------------------------|--------------------------------|
| ■ Anforderungsanalyse | ■ Technologie-Auswahl mit Begründung | ■ Datenmodell, umsetzungsfähig |
| ■ API-Kosten, Annahmen offengelegt | ■ Fahrplan in Phasen | ■ Risiken und Ausstiegspunkte |



AUSZUG, ANONYMISIERT

Die Wissenslandkarte. Erzeugt aus deinen Systemen: Daten, Rollen, Zugriffe, bei Code auch, welche Funktion Kosten auslöst. In einem SaaS-Produkt fand sie am ersten Tag 15 Serverfunktionen, die ohne ausreichende Login-Prüfung bezahlte KI-Läufe starten konnten. Alle sind geschlossen. Sie sieht nur, was im Code steht.

Dazu eine ehrliche Antwort, ob das Projekt sinnvoll ist. Manchmal lautet sie: nicht in dieser Form. Ein Audit, das immer „ja“ sagt, wäre ein Verkaufsgespräch mit Rechnung.

FÜR WEN, UND FÜR WEN NICHT

PASST

- Ein konkretes Vorhaben liegt auf dem Tisch, mit Demo, Angebot oder gescheitertem Anlauf dahinter.
- Im Haus gibt es niemanden, der Architektur und Betrieb zusammen beurteilt.

PASST NICHT

- Erst mal ausprobieren, ob KI überhaupt etwas taugt.
- Eine bereits gefallene Entscheidung soll bestätigt werden.

DAS DOKUMENT GEHÖRT DIR

Auch wenn du danach mit jemand anderem baust. Es ist so geschrieben, dass ein fremder Entwickler damit arbeiten kann. Leg es drei Agenturen vor oder setz es intern um.

Nick Kirschbacher
KI Studio Köln
info@ki-studio.koeln
ki-studio.koeln/termin